

**Checkliste Auto verkaufen:**

In drei Schritten Käufer find­en

Auch wenn der Verkauf an Privatleute mühsamer ist als an einen Autohändler: In der Regel springt dabei etwas mehr Geld raus. Mit ein bisschen Verhandlungsgeschick und der richtigen Strategie kannst Du den eigenen Wagen zu einem guten Preis verkaufen.

**1. Richtig inserieren**

# Preise recherchieren

# Online-Portale

# ADAC-Gebrauchtwagenpreise / Zeitschrift „Auto Motor Sport“

# Preisschätzung von DAT oder Schwacke

# Wertgutachten von Dekra, TÜV,…

# Auto in Schuss bringen

# innen und außen reinigen

# kleine Schönheitsfehler ausbessern lassen

# Inserate schalten

# auf Online-Portalen

# in Zeitungen/Anzeigenblättern

# in Fachforen

# Gute Inserate enthalten…

# …viele Fotos

# …ausführliche Beschreibung von Technik und Ausstattung

# …Zustand und mögliche Mängel

**2. Das Verkaufsgespräch**

# Probefahrt

# sicherstellen, dass Fahrer mitversichert ist

# im Vertrag festhalten, dass Interessent für Schäden und Zusatzkosten bei der Kfz-Versicherung haftet

# Führerschein zeigen lassen

# Interessent begleiten

# Fahrzeugbrief nicht im Auto liegen haben

# Preis verhandeln

# untere Schmerzgrenze festlegen

# nicht unter Druck setzen lassen

**3. Der Verkauf**

# Vertrag

# Mustervertrag von Finanztip nutzen und vollständig ausfüllen

# gesetzliche Gewährleistung ausschließen

# Kaufpreis sofort und in bar zahlen lassen

# Dokumente übergeben (Fahrzeugschein, Fahrzeugbrief, alle Schlüssel, Serviceheft, HU-Urkunde)

# Fahrzeug abmelden

# möglichst selbst abmelden, sonst Frist setzen

# Zulassungsstelle und Kfz-Versicherung sofort über den Verkauf informieren